

PROGRAMAREA SUSȚINERII LUCRĂRILOR DE LICENȚĂ

SESIUNEA IULIE 2025

COMISIA NR. 4 Economie și afaceri internaționale (în limba română), sala 0102

COMISIA NR. 4

Nr. crt.	Funcția	Numele și prenumele	Gradul didactic	Date de contact comisie
1.	Președinte	Paraschiv Dorel Mihai	Prof. univ. dr.	dorel.paraschiv@ase.ro
2.	Membru	Belu Mihaela Gabriela	Prof. univ. dr.	mihaela.belu@rei.ase.ro
3.	Membru	Petrariu Ioan-Radu	Conf. univ. dr.	radu.petrariu@rei.ase.ro
4.	Membru	Ploae Cătălin	Lector univ. dr.	catalin.ploae@rei.ase.ro
5.	Secretar	Got Monica	Lector univ. dr.	monica.got@rei.ase.ro
6.	Membri cooptați	Tudor Cristiana Doina	Prof. univ. dr.	cristiana.tudor@net.ase.ro
		Voicu-Dorobanțu Roxana	Conf. univ. dr.	roxana.voicu@rei.ase.ro
7.	Membru supleant	Voicu-Dorobanțu Roxana	Conf. univ. dr.	roxana.voicu@rei.ase.ro
8.	Secretar supleant	Rășcanu Iulia Nicoleta	Conf. univ. dr.	iulia.rascanu@rei.ase.ro

Data: 14 iulie 2025

Notă: Studenții vor intra în sală pe serii a câte trei studenți. Studenții (cu excepția celor din primele două serii) trebuie să fie prezenți cu minimum două ore înainte de ora aferentă seriei din care fac parte.

Sala de examen: 0102

Nr.	Ora	Nume	Tema	Coordonator
1.	9.00	Țepeș Greuruș Georgiana	Putere, platforme și protocol: impactul ierarhiei, tehnologiei și relațiilor în negocierile SUA-China și Brexit	Conf. univ. dr. Roxana Voicu- Dorobanțu
2.	9.00	Avram Mario Ștefan	Negociere comercială internațională – studiu de caz în domeniul horticulturii	Conf. univ. dr. Roxana Voicu- Dorobanțu
3.	9.00	Condei Octavian Ștefan	Diferențe culturale în negocierea internațională: studiu comparativ între Europa și Asia	Conf. univ. dr. Roxana Voicu- Dorobanțu
4.	10.00	Nanu Bianca- Lavinia	Evaluarea riscurilor asociate produselor similare pe piața internațională: implicații competitive și de brand	Conf. univ. dr. Roxana Voicu- Dorobanțu
5.	10.00	Ioniță Georgeta Beatrice	Strategia de export a firmei Merlin's Beverages	Prof. univ. dr. Dorel Mihai Paraschiv
6.	10.00	Niculescu Georgia Alexandra	Internaționalizarea firmei – studiu de caz British American Tobacco	Prof. univ. dr. Dorel Mihai Paraschiv
7.	11.00	Olaru Ștefan- Daniel	Metode de acoperire a riscurilor în tranzacțiile internaționale	Prof. univ. dr. Dorel Mihai Paraschiv
8.	11.00	Oprei Ștefan Nicolae	Dezvoltarea unei companii de asigurări. Studiu de caz – Metropolitan Life	Prof. univ. dr. Dorel Mihai Paraschiv
9.	11.00	Stăncescu Codruț-Cristian	Planificarea și pregătirea unei negocieri comerciale internaționale	Prof. univ. dr. Dorel Mihai Paraschiv

10.	12.00	Bielaly Andra-Mariia	Firma de comerț exterior: organizarea și funcționarea	Conf. univ. dr. Ioan-Radu Petrariu
11.	12.00	Drîgnei Rareș	Analiza asupra tehnicilor și tacticilor de negociere	Conf. univ. dr. Ioan-Radu Petrariu
12.	12.00	Cereșnea Elena	Aplicarea tehnologiei blockchain în logistica internațională	Prof. univ. dr. Mihaela Gabriela Belu
13.	13.00	Daradur Anastasiia	Logistica internațională: strategii, mecanism, studii de caz	Prof. univ. dr. Mihaela Gabriela Belu
14.	13.00	Florea Fabian Lucian	Eficiența comunicării în negocierile comerciale	Prof. univ. dr. Mihaela Gabriela Belu
15.	13.00	Moraga Daniela	Tehnica internaționalizării prin franciză	Prof. univ. dr. Mihaela Gabriela Belu
16.	14.00	Mușcheci Andreea Denisa	Tehnici de internaționalizare prin comerț electronic	Prof. univ. dr. Mihaela Gabriela Belu
17.	14.00	Petrache Anna-Maria	Influența noilor tehnologii în comerțul exterior	Prof. univ. dr. Mihaela Gabriela Belu
18.	14.00	Petre Andreea	Tehnici de internaționalizare prin comerț electronic	Prof. univ. dr. Mihaela Gabriela Belu

19.	15.00	Popa Carina-Alexandra	Franciza internațională	Prof. univ. dr. Mihaela Gabriela Belu
20.	15.00	Țanos Yanis-Cristian	Manipularea în negocierea internațională: tehnici și stratageme	Prof. univ. dr. Mihaela Gabriela Belu
21.	15.00	Degeratu Răzvan Constantin	Modurile de transport (maritim/aerian/rutier/multimodal): tehnici de realizare, contracte, tarife, etc., aplicații și studii de caz	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
22.	16.00	Dimitrov Yoan Yordanov	Negocierea comercială internațională prin intermediul noilor tehnologii	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
23.	16.00	Dumitrache Claudiu Andrei	Logistica internațională: strategii, mecanism, studii de caz. Compania Aquila Part. Prod. Com.	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
24.	16.00	Eremia Ioana-Maria	Analiza asupra tehnicilor și tacticilor de negociere	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
25.	17.00	Fundeanu Leonardo-Gabriel	Riscul în afacerile internaționale: tipologie; modele de analiză	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
26.	17.00	Georgescu Iulian-Andrei	Logistica transportului rutier de mărfuri: studiu de caz Gebrüder Weiss	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
27.	17.00	Ilinca Iulia Andrada	Personalitatea negociatorului; abordări teoretice/ rolul NPL/negociatori celebri	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
28.	18.00	Plaveti Andrei	Influența tehnologiei asupra negocierilor internaționale – studiu de caz: blockchain și contractele smart	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
29.	18.00	Popescu George-Eduard	Derularea negocierilor comerciale internaționale	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae

Comisia nr. 4, sala 0102

30.	18.00	Popescu Marian	Dimensiuni interculturale în negocieri	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
31.	19.00	Rus Nectarie- Adrian	Analiza asupra tehnicilor si tacticilor de negociere	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
32.	19.00	Smărândoiu Laurențiu- Andrei	Logistica internațională: strategii, mecanism, studii de caz	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae
33.	19.00	Tnaliyev Islam	Dimensiuni interculturale în negocieri	Lect. univ. dr. Cătălin Ploae