



FACULTATEA DE RELATII ECONOMICE INTERNATIONALE

*Pentru programele în
limba română din
sesiunea de examene
Iulie 2021
Cu excepția
programului de Comerț
Exterior*



Exemple de întrebări grilă

*Admitere la programele de masterat ale facultății de Relații Economice Internaționale, cu excepția
programului Comerț Exterior*



Exemple de întrebări grilă

Admitere la programele de masterat ale facultății de Relații Economice Internaționale, cu excepția programului Comerț Exterior

Pentru lista bibliografică, consultați www.rei.ase.ro, de unde puteți descărca paginile din bibliografie pe care sunt bazate aceste întrebări grilă.

Aceste întrebări grilă sunt bazate exclusiv pe bibliografia cod REI1, pentru admiterea la programele de masterat în limba română ale Facultății de Relații Economice Internaționale.

Pentru exemple de întrebări grilă aferente admiterii la programele în limba engleză, vizitați www.rei.ase.ro

Dacă sunteți interesați și de programele în limba română și de programele în limba engleză, va trebui să susțineți două examene: cu grile în limba română și cu grile în limba engleză.

1. Care din următoarele caracteristici aparține culturilor policronice:
 - a. **derularea în paralel a mai multor activități**
 - b. planificarea riguroasă a activităților
 - c. punctualitatea în relațiile de afaceri
 - d. perseverența și consecvența în realizarea scopului
 - e. operativitate în realizarea sarcinilor

2. "Time is money" este un precept definitoriu pentru culturile:
 - a. slab contextuale
 - b. înalt contextuale
 - c. policronice
 - d. **monocronice**
 - e. colectiviste

3. Strategiile utilizate în timpul negocierilor sunt:
 - a. strategii conflictuale, strategii logistice, strategii manageriale
 - b. **strategii conflictuale, strategii cooperative, strategii obiective**
 - c. strategii manageriale, strategii cooperative, strategii obiective
 - d. strategii cooperative, strategii obiective, strategii integrate
 - e. strategii integrate, strategii distributive, strategii internaționale

-
4. *Reprezintă o caracteristică a culturilor caracterizate printr-o distanță mare față de putere următoarea afirmație:*
- este caracteristică descentralizarea
 - tipul ideal de șef este cel democrat
 - subordonații așteaptă să fie consultați
 - privilegiile pentru manageri nu sunt bine privite
 - privilegiile pentru manageri sunt normale și așteptate**
5. *Reprezintă o caracteristică a culturilor caracterizate printr-o distanță mică față de putere următoarea afirmație:*
- este caracteristică centralizarea
 - tipul ideal de șef este cel democrat**
 - subordonații așteaptă să li se spună ce să facă
 - ierarhia în organizații reflectă inegalitatea socială
 - privilegiile pentru manageri sunt normale și așteptate
6. *Strategia de negociere este definită ca fiind:*
- o acțiune punctuală de valorificare a unor condiții sau oportunități în timpul tratativelor
 - o modalitate de acțiune pentru realizarea obiectivelor pe care firma și le propune pentru negocieri
 - ansamblul orientărilor și opțiunilor care se referă la întreg procesul de negociere**
 - o tehnică de rezolvare a conflictelor
 - o modalitate de soluționare a diferendelor prin negocieri
7. *Tehnica de negociere, care presupune degajarea unei soluții de ansamblu prin schimb de concesi și avantaje și repartizarea riscurilor între părți, se numește:*
- negociere punct cu punct
 - negociere în pachet**
 - negociere diplomatică
 - noua abordare
 - negociere socială
8. *Tactică de persuasiune, utilizată în negocierea cooperativă, este:*
- recomandarea**
 - avertismentul
 - imperativul
 - amenințarea
 - boicotul
9. *Culturile în care se utilizează mijloace de comunicare cu mare impact în registrul emoțional se numesc culturi:*
- informale
 - formale
 - expresive**
 - rezervate
 - monocronice

-
10. *Identificați cele trei tactici de influențare - utilizate în cazul unei negocieri cooperative:*
- amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
 - surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiuni necondiționate**
 - recomandarea, apelul normativ pozitiv, amenințarea
 - avertismentul, bluff-ul, disimularea informației
 - bluff-ul, disimularea informației, imperativul
11. *Identificați cele trei tactici de influențare - utilizate în cazul unei negocieri conflictuale:*
- amenințarea, bluff-ul, disimularea informației**
 - surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiuni necondiționate
 - recomandarea, apelul normativ pozitiv, amenințarea
 - avertismentul, promisiunea, disimularea informației
 - apelul normativ negativ, imperativul, amenințare
12. *Identificați cele trei tactici de persuasiune- utilizate în cazul unei negocieri conflictuale:*
- amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
 - surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiuni necondiționate
 - promisiunea, recompensa, apelul normativ negativ
 - avertismentul, promisiunea, disimularea informației
 - apelul normativ negativ, imperativul, amenințarea**
13. *Identificați cele trei tactici de persuasiune- utilizate în cazul unei negocieri cooperative:*
- amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
 - surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiuni necondiționate
 - recomandarea, apelul normativ pozitiv, recompensa**
 - avertismentul, promisiunea, disimularea informației
 - apelul normativ negativ, imperativul, amenințarea
14. *Negocierea de tip win-win este una:*
- conflictuală
 - cooperativă**
 - obiectivă
 - defensivă
 - adaptativă
15. *Spațiul de negociere reprezintă:*
- Zona de acceptabilitate mutuală, în care se va afla, probabil, soluția reciproc avantajoasă**
 - Locul unde se desfășoară tratativele
 - Pretul anunțat la începutul negocierii
 - Pretul rezervat anunțat la începutul negocierii
16. *Reprezintă caracteristici ale stilului de negociere american:*
- Pragmatism, urmărirea de rezultate concrete, operativitate (monocronism)**
 - Rol însemnat al relațiilor personale, respect pentru tradiții religioase și laice
 - Discuții lungi, relații personale
 - Comunicare implicită, evitarea conflictului

-
17. *Reprezintă elemente nemodificabile ale negocierii:*
- Obiectul negocierii și interesele părții cu care negociem**
 - Strategia și tactica de negociere
 - Echipa de negociatori și poziția de negociere
 - Strategia de negociere și echipa de negociatori
18. *După comportamentul părților în timpul tratatelor, au fost identificate:*
- Negocierea de tip distributiv, negocierea de tip integrativ și negocierea de tip rațional.**
 - Negocieri interne, negocieri internaționale și negocieri diplomatice
 - Negocieri sociale, negocieri politice și negocieri diplomatice
 - Negocieri diplomatice, negocieri de tip obiectiv și negocieri internaționale
19. *Tehnica de negociere ce presupune o tranșare a tratatelor în puncte distincte de negociere, care sunt discutate succesiv, ordonat și fără divagații, este:*
- Tehnica de negociere „punct cu punct”**
 - Tehnica de negociere ” în pachet ”
 - Tehnica extinderii
 - Tehnica ” celor patru trepte”
20. *Una dintre părți se angajează să nu încheie un contract cu un terț fără a propune acel contract celeilalte părți, în cazul:*
- Acordului de preferință**
 - Contractului tip
 - Contractului cadru
 - Acordului de negociere
21. *Clauzele esențiale ale contractului de vânzare internațională sunt:*
- Părțile, obiectul și prețul**
 - Părțile, condiția de livrare și prețul
 - Modalitatea de plată, prețul și termenul de livrare
 - Termenul de livrare, condiția de plată și prețul
22. *În cazul clauzei CIP:*
- exportatorul este obligat să încheie polița de asigurare**
 - importatorul este obligat să încheie polița de asigurare
 - exportatorul poate încheia polița de asigurare
 - lex mercatoria* determină pe importator să facă asigurarea
 - lex mercatoria* determină pe exportator să facă asigurarea
23. *Reprezintă o clauză de determinare a calității mărfurilor:*
- clauza marfă
 - clauza «tel quel »**
 - clauza valutară
 - clauza de indexare
 - clauza prețului escaladat

-
24. Licența de export cade în sarcina exportatorului cu excepția condiției de livrare:
- FOB
 - DDP
 - CIF
 - EXW**
 - FCA
25. Reprezintă o clauză de determinare a calității mărfurilor:
- clauza marfă
 - clauza «comerțului cu secară»**
 - clauza valutară
 - clauza de indexare
 - clauza prețului escaladat
26. Incoterms reprezintă :
- convenție internațională
 - un tratat internațional
 - uzanță internațională**
 - lex mercatoria
 - un acord internațional
27. În cazul unui contract de vânzare internațională, în care se prevede condiția de livrare CIF New York :
- exportatorul român navloșește vasul de transport și plătește asigurarea;**
 - exportatorul străin navloșește vasul de transport și plătește asigurarea;
 - importatorul român navloșește vasul de transport și plătește asigurarea;
 - importatorul străin navloșește vasul de transport și plătește asigurarea;
 - importatorul român navloșește vasul de transport dar nu plătește asigurarea
28. Clauza bruto per neto înseamnă că:
- vânzătorul nu pretinde nimic pentru ambalaj
 - vânzătorul precizează prețul ambalajului separat de prețul mărfii
 - ambalajul este calculat la prețul unitar al mărfii**
 - prețul ambalajului este inclus în prețul mărfii
 - prețul ambalajului este identic cu prețul mărfii
29. Modalitatea de livrare se referă la:
- data la care urmează să aibă loc livrarea
 - momentul și locul trecerii cheltuielilor și riscurilor de la exportator la importator
 - faptul că livrarea se poate face global sau în tranșe**
 - faptul că livrarea se poate face pe cale maritimă, terestră, aeriană etc.
 - faptul că livrarea se face direct sau indirect către importatorul final

-
30. *Independența acreditivului documentar înseamnă că:*
- a. angajamentul băncii de a efectua plata este ferm
 - b. exportatorul nu poate pretinde plata decât pe baza documentelor care atestă livrarea mărfii
 - c. obligațiile asumate prin acreditiv sunt autonome în raport cu contractul de bază**
 - d. acreditivul poate fi adecvat diferitelor operațiuni de comerț exterior
 - e. acreditivul asigură protejarea intereselor tuturor părților indicate
31. *Documentele pentru încasarea acreditivului documentar, la care face referire expresă Publicația 600, sunt :*
- a. factura vamală, scrisoarea de trăsură, factura consulară
 - b. AWB, conosament, certificat de origine
 - c. factura comercială, documentul de transport, documentul de asigurare**
 - d. factura comercială, certificatul de origine, conosamentul
 - e. lista de colisaj, factura comercială, AWB
32. *Dacă în acreditiv nu este precizat termenul de predare a documentelor la bancă, acesta este:*
- a. 7 zile de la emiterea documentului de transport
 - b. 11 zile de la emiterea documentului de transport
 - c. 21 zile de la emiterea documentului de transport**
 - d. 31 zile de la emiterea documentului de transport
 - e. Nelimitat
33. *Lipsa indicării locului plății:*
- a. Invalidează acreditivul
 - b. Determină renegocierea condițiilor de plată
 - c. Nu invalidează acreditivul**
 - d. Determină utilizarea automată a unei alte modalități de plată
 - e. Presupune plata într-o țară terță
34. *Licența de export cade în sarcina exportatorului cu excepția condiției de livrare:*
- a. FOB
 - b. DDP
 - c. CIF
 - d. EXW**
 - e. FCA
35. *Condiția de livrare se referă la:*
- a. data la care urmează să aibă loc livrarea
 - b. momentul și locul trecerii cheltuielilor și riscurilor de la exportator la importator**
 - c. faptul că livrarea se poate face global sau în tranșe
 - d. faptul că livrarea se poate face pe cale maritimă, terestră, aeriană etc.
 - e. faptul că livrarea se face direct sau indirect către importatorul final

-
36. Condiția de livrare stipulată într-un contract de vânzare internațională, în cazul în care exportatorul român predă marfa unui căraș la Curtici, iar importatorul străin organizează și plătește transportul și asigurarea este:
- CIP Curtici
 - FCA Curtici**
 - DDP Curtici
 - EXW Curtici
 - CPT Curtici
37. În condiția de livrare CIF:
- cheltuielile și riscurile trec de la exportator la importator în portul de expediție
 - cheltuielile și riscurile trec de la exportator la importator în portul de destinație
 - cheltuielile trec în portul de expediție și riscurile trec în portul de destinație
 - cheltuielile trec în portul de destinație și riscurile în portul de expediție**
 - cheltuielile trec asupra importatorului odată cu riscurile
38. Publicația 600 reprezintă :
- uzanță internațională**
 - convenție internațională
 - Un tratat internațional
 - Lex mercatoria*
39. În cazul clauzei „ comerțului cu secară” („Rye Terms”):
- Cumpărătorul acceptă marfa în orice condiții, dar, dacă există degradări calitative, vânzătorul trebuie să ofere o reducere de preț.**
 - Cumpărătorul acceptă marfa dacă aceasta ajunge la destinație fără modificări calitative
 - Cumpărătorul acceptă marfa „așa cum este”;
 - Executarea contractului este condiționată de acceptarea calității mărfii de către cumpărător, într-un orizont de timp dat.
40. Clauza de revizuire a prețului prevede:
- Renegocierea prețului dacă sunt îndeplinite o serie de condiții clar definite, cum ar fi modificarea prețului materiilor prime peste un anume nivel.**
 - Modificarea prețului din contract cu un anume procent, clar indicat, dacă valoarea etalonului la care se raportează marfa se modifică peste o limită.
 - Modificarea automată a prețului
 - Indexarea monedei contractului în funcție de o valută de referință.
41. Exportatorul suportă costul asigurării în cazul condiției de livrare:
- CIF**
 - FOB
 - FAS
 - FCA

-
42. *Reprezintă o obligație în sarcina vânzătorului, indiferent de condiția de livrare:*
- Marcarea mărfurilor**
 - Asigurarea mărfurilor
 - Transportul principal
 - Vămuirea la import
43. *Documentul ce oferă transportatorilor avantaje de ordin vamal, facilitând traficul internațional de mărfuri, în cazul tranzitării diferitelor spații vamale, este:*
- Carnetul TIR**
 - DAU
 - Conosamentul
 - AWB-ul
44. *Valoarea în vamă la export, în cazul unui transport pe cale maritimă, este dată de prețul:*
- FOB port de îmbarcare**
 - CFR port de îmbarcare
 - CIF port de destinație
 - CFR port de îmbarcare
45. *În cazul unei operațiuni de reexport, se folosește:*
- Acreditivul back-to-back**
 - Acreditivul irevocabil
 - Acreditivul reînnoibil
 - Acreditivul cu clauză roșie
46. *Contractarea presupune următoarele etape:*
- Faza precontractuală, proiectul de contract și redactarea contractului**
 - Proiectul de contract, contractarea prin corespondență, ofertarea
 - Oferta, contraoferta, comanda
 - Comanda, oferta ferma, cererea de ofertă
47. *Prin acordul de negociere:*
- Părțile se angajează să poarte tratative, contractarea finală nefiind obligatorie**
 - Partea care face această promisiune va încheia contractul în momentul în care cealaltă parte își exercită opțiunea de contractare
 - Una dintre părți se angajează să nu încheie un contract cu un terț fără a propune acel contract celeilalte părți
 - De facto un contract care se validează ulterior, prin îndeplinirea unei formalități
48. *Clauza „Văzut-plăcut” indică :*
- vizionare a mărfii de către cumpărător anterior semnării contractului;**
 - Faptul că executarea contractului este condiționată de acceptarea calității mărfii de către cumpărător, într-un orizont de timp dat.
 - Acceptarea mărfii „așa cum este”
 - Acceptarea marfurilor depreciate calitativ

49. *Clauza de alegere a monedei de plată permite:*

- a. **Uneia dintre părți (precizată în clauză) să aleagă, la momentul plății, valuta în care va efectua plata dintr-o listă de valute agreate**
- b. Permite renegocierea prețului
- c. Indexează valuta contractului în funcție de o valută de referință
- d. Modificarea prețului din contract cu un anume procent, clar indicat, dacă valoarea etalonului la care se raportează marfa

50. *Transmiterea de către beneficiarul cambiei a dreptului de creanță către o altă persoană denumită girator se numește:*

- a. **Andosare**
- b. Scontare
- c. Avalizare
- d. Forfetare

51. *Compromisul reprezintă:*

- a. **Acordarea de concesi reciprocă pentru a debloca tratativele**
- b. Renunțarea unilaterală, de către una dintre părți, la una sau mai multe dintre pozițiile susținute în scopul creării condițiilor pentru o înțelegere
- c. strategie de negociere
- d. stratagemă

52. *Tehnica de negociere „în pachet” (a negocierii integrate) constă în:*

- a. **Negocierea tuturor aspectelor privite ca un tot unitar**
- b. Tranșarea tratativelor în puncte distincte de negociere, care sunt discutate succesiv, ordonat și fără divagații
- c. Adăugarea creativă de elemente (operațiuni noi sau alternative originale), cu scopul de a facilita acordul și de a propune o nouă înțelegere
- d. Abordarea de tip „asta nu pot hotărî eu”, care se dorește a revela motivațiile prezumtive ale celeilalte părți.

53. *Tehnica „falsului pivot” se referă la:*

- a. **Declararea artificială a unor puncte de discuție ca fiind extrem de importante, pentru care se păstrează poziții ferme sau se solicită concesi**
- b. Abordarea de tip „asta nu pot hotărî eu”, care se dorește a revela motivațiile prezumtive ale celeilalte părți.
- c. Deblocarea negocierilor, aducând în discuție balanța dintre avantajele dobândite de către partenerul de negociere și concesiile făcute de acesta
- d. Adăugarea creativă de elemente (operațiuni noi sau alternative originale), cu scopul de a facilita acordul și de a propune o nouă înțelegere

54. *În conformitate cu reglementările UE, una din următoarele condiții nu este specifică ajutoarelor de stat :*

- a. Ajutorul trebuie să favorizeze sau să confere avantaje dobânditorilor
- b. Ajutorul trebuie să fie acordat de stat sau din resurse publice
- c. Ajutorul trebuie să favorizeze anumite entități sau activități economice
- d. Ajutorul trebuie să distorsioneze concurența pe piața unică
- e. **Ajutorul trebuie să susțină dezvoltarea comerțului dintre statele membre.**

55. *În cadrul Pactului de Stabilitate și Creștere, statele membre au obligația să prezinte anual Comisiei Europene :*

- a. Programe de convergență - dacă participă la zona euro – și Programe de stabilitate – dacă nu participă la zona euro -
- b. Programe de reformă - dacă participă la zona euro – și Programe de stabilitate – dacă nu participă la zona euro -
- c. **Programe de stabilitate - dacă participă la zona euro – și Programe de convergență – dacă nu participă la zona euro –**
- d. Programe de convergență - dacă participă la zona euro – și Programe de reformă – dacă nu participă la zona euro -
- e. Programe de stabilitate și convergență – indiferent dacă participă sau nu la zona euro –

56. *Fondul de Coeziune, instrument specific politicii de coeziune a UE, vizează acele state membre ale UE în care:*

- a. **Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor este mai mic de 90% din media UE**
- b. Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor este mai mic de 75% din media UE
- c. Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor este mai mic de 50% din media UE
- d. Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor este mai mic de 80% din media UE
- e. Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor în regiunile cele mai defavorizate este mai mic de 90% din media UE

57. *Principalele ancore ale politicii comunitare în domeniul concurenței includ*

- a. **comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica în domeniul ajutoarelor de stat ; politica cu privire la sectorul de stat ;**
- b. Practicile comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica în domeniul ajutoarelor de stat ; politica cu privire la sectorul privat ;
- c. Practicile comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica în domeniul ajutoarelor de stat ; politica cu privire la libera circulație a bunurilor și serviciilor ;
- d. Practicile comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica cu privire la dezvoltarea teritorială echilibrată ;
- e. Practicile comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica cu privire la convertibilitatea cursului de schimb.

-
58. Decizia privind data intrării în vigoare a monedei unice (1 ianuarie 1999), precum și denumirea acesteia (euro) s-a decis în:
- Decembrie 1995, la Madrid;**
 - Februarie 1993, la Copenhaga;
 - Iunie 1995, la Cannes;
 - Decembrie 1996, la Dublin;
 - Septembrie 1987, Basel.
59. În cadrul mecanismelor clasice de protecție a piețelor agricole europene, sistemul prelevărilor variabile la import era folosit pentru a:
- Reduce prețul mărfurilor agricole comunitare ;
 - Crește calitatea produselor agricole importante ;
 - Compensează pierderile exportatorilor agricoli comunitari;
 - Modifică structura producției agricole comunitare ;
 - Crește prețul produselor agricole importate în raport cu cele comunitare.**
60. Una din următoarele intervenții nu este specifică Fondului European de Dezvoltare Regională (FEDR):
- Investiții productive pentru crearea unor locuri de muncă viabile
 - Reintegrarea profesională a șomerilor**
 - Investiții în infrastructură
 - Inițiative de dezvoltare locală
 - Sprijinirea IMM-urilor
61. Turbulențele valutare din anii 1992-1993 au dus la lărgirea marjelor de fluctuație în cadrul Sistemului Monetar European (SME) :
- de la +/- 2,25% la +/- 10%
 - de la +/- 2,25% la +/- 15%**
 - de la +/- 2,25% la +/- 5%
 - de la +/- 2,25% la +/- 25%
 - de la +/- 2,25% la +/- 20%
62. Printre principalele obiective vizate de politica în domeniul concurenței nu se numără :
- Creșterea bunăstării consumatorilor ;
 - Protecția consumatorilor ;
 - Integrarea piețelor ;
 - Protejarea firmelor mici și mijlocii ;
 - Controlul dezechilibrelor bugetare.**

-
63. *Printre criteriile de convergență nominală privind participarea la UEM, stabilite prin Tratatul de la Maastricht, nu se numără și:*
- Rata inflației să nu depășească cu mai mult de 1,5 pp media înregistrată în cele mai performante trei țări (cu cele mai reduse rate ale inflației) ;
 - Rata dobânzii pe termen lung să nu depășească cu mai mult de 2 pp media ratelor dobânzii pe termen lung ale aceluiași trei state ;
 - Datoria publică să nu depășească 60% din PIB ;
 - Deficitul bugetar să nu depășească 3% din PIB ;
 - PIB/loc în cea mai defavorizată regiune să depășească 75% din PIB mediu înregistrat în UE.**
64. *Printre obiectivele Politicii Agricole Comune (PAC), așa cum au fost ele stabilite prin Tratatul de la Roma, nu se numără și:*
- Creșterea productivității în agricultură ;
 - Asigurarea unui nivel de viață echitabil pentru populație ;
 - Stabilizarea piețelor agricole ;
 - Garantarea securității aprovizionării ;
 - Creșterea competitivității economiei și a sectorului agricol european.**
65. *Fondul Social European (FSE), instrument financiar specific politicii de coeziune a UE, poate finanța măsuri care vizează:*
- Investiții în infrastructură, care să ducă la revitalizarea zonelor defavorizate ;
 - Investiții în modernizarea fermelor agricole ;
 - Măsuri de protecție a mediului și conservare a peisajului;
 - Organizarea comună a piețelor agricole ;
 - Reintegrarea profesională a persoanelor excluse de pe piața muncii.**
66. *Cel mai important instrument financiar specific politicii de coeziune a UE, Fondul European de Dezvoltare Regională (FEDR), fost creat în anul :*
- 1957
 - 1968
 - 1975**
 - 1987
 - 1993
67. *Lărgirea marjelor de fluctuație în cadrul Sistemului Monetar European (SME) decisă la 1 august 1993, s-a făcut ca urmare a părăsirii SME de către două monede importante:*
- Lira italiană și lira sterlină ;**
 - Lira italiană și drahma grecească ;
 - Drahma grecească și peseta spaniolă ;
 - Lira sterlină și drahma grecească ;
 - Peseta spaniolă și lira italiană.
68. *Printre principalele obiective vizate de politica în domeniul concurenței nu se numără :*
- Creșterea bunăstării consumatorilor ;
 - Protecția consumatorilor ;
 - Integrarea piețelor ;
 - Protejarea firmelor mici și mijlocii ;
 - Controlul dezechilibrelor bugetare.**

-
69. Una din următoarele atribuții NU reprezintă o competență a Comisiei Europene:
- Elaborează politica externă și de securitate a UE, plecând de la orientările Consiliului European**
 - Propune noi acte legislative
 - Gestionează politicile UE și alocă fonduri europene
 - Reprezintă UE pe scena internațională
 - Garantează respectarea legislației UE
70. NU reprezintă o atribuție a Consiliului UE:
- Propune noi acte legislative**
 - Adoptă bugetul anual al UE
 - Negociază și adoptă legislația UE
 - Coordonează politicile statelor membre UE
 - Elaborează politica externă și de securitate a UE, plecând de la orientările Consiliului European
71. Cvasimonopolul inițiativei legislative în cazul procedurii legislative ordinare (cunoscută anterior *Tratatului de la Lisabona drept procedură de codecizie*) revine:
- Comisiei Europene**
 - Consiliului UE
 - Consiliului European
 - Parlamentului European
 - Curtii Europene de Justiție
72. Realizarea treptată a Uniunii Vamale în cadrul Uniunii Europene NU a implicat una din următoarele etape:
- Aplicarea principiului recunoașterii reciproce în sectoarele în care nu s-a realizat armonizarea în cazul cerințelor de ordin tehnic**
 - Înlăturarea completă, dar treptată, a taxelor vamale de import și export în relațiile comerciale dintre statele membre
 - Înlăturarea completă, dar treptată, a restricțiilor cantitative în calea relațiilor comerciale dintre statele membre
 - Înlăturarea completă, dar treptată, a altor bariere netarifare în calea relațiilor comerciale dintre statele membre
 - Instituirea unei politici comerciale comune față de terți în decursul perioadei de tranziție.
73. Printre criteriile de convergență necesar a fi îndeplinite pentru intrarea în zona euro, cunoscute drept *criteriile de la Maastricht*, NU se numără și:
- Respectarea statutului de drept și a valorilor europene**
 - Rata medie a inflației
 - Nivelul deficitului public
 - Nivelul datoriei publice
 - Nivelul ratei dobânzii pe termen lung

-
74. NU reprezintă un domeniu de competență partajată între UE și statele membre:
- Politica monetară în zona euro**
 - Piața internă
 - Agricultură și pescuit
 - Energie
 - Coeziune economică și socială.
75. Una din următoarele categorii de venituri NU reprezintă o resursă bugetară pentru bugetul UE:
- Cotă uniformă din impozitul pe cifra de afaceri a companiilor care funcționează în UE, în cazul în care cifra de afaceri depășește 100.000 euro**
 - Taxe vamale asupra importurilor comunitare
 - Cotă uniformă asupra bazei armonizate a TVA
 - Procent standard din Venitul National Brut (VNB) național
 - Unele contribuții realizate de state din afara UE, participante la anumite programe comunitare.
76. Care din următoarele NU este un domeniu de competență partajată?
- Conservarea resurselor biologice ale mării în cadrul politicii comune privind pescuitul (PCP)**
 - Piața internă
 - Transporturile
 - Rețelele transeuropene
 - Energia
77. Care din următoarele este un principiu care stă la baza elaborării Politicii Regionale a UE ?
- Concentrării**
 - Partajarea competențelor
 - Securitatea națională
 - Durabilitatea resurselor
 - Mobilitatea factorilor de producție
78. Câte cadre financiare multianuale au fost până în prezent?
- 5: 1988-1992 Delors I, 1993-1999 Delors II, 2000-2006 Agenda 2000, 2007 – 2013 Agenda 2007, 2013-2020**
 - 4: 1993-1999 Delors II, 2000-2006 Agenda 2000, 2007 – 2013 Agenda 2007, 2013-2020
 - 3: 2000-2006 Agenda 2000, 2007 – 2013 Agenda 2007, 2013-2020
 - 2: 2007 – 2013 Agenda 2007, 2013-2020
 - 1: 2007 – 2013 Agenda 2007
79. Care sunt componentele specifice principiului concentrării?
- Concentrarea resurselor, eforturilor și cheltuielilor**
 - Concentrarea pe dezideratele Strategiei Lisabona
 - Concentrarea pe obținerea consensului Statelor Membre
 - Concentrarea pe inițiativele Statelor Membre
 - Concentrarea pe programe financiare multianuale

80. *Principiile de funcționare ale Politicii Agricole Comune (PAC) sunt următoarele:*

- a. **Unicitatea piețelor, preferința comunitară, solidaritatea financiară**
- b. Garantarea securității aprovizionării, preferința comunitare
- c. Stabilizarea piețelor agricole, solidaritatea financiară, creșterea productivității muncii
- d. Asigurarea unor prețuri rezonabile pentru consumatori, asigurarea unui nivel de viață echitabil pentru fermieri
- e. Preferința comunitară, solidaritate financiară, securitatea aprovizionării

81. *În cadrul Organizației pentru Cooperare și Dezvoltare Economică (OCDE), Uniunea Europeană este reprezentată de:*

- a. **Comisia Europeană**
- b. Consiliul European
- c. Consiliul UE
- d. Parlamentul European
- e. Banca Centrală Europeană

82. *Principiul adiționalității este unul din principiile de bază ale Politicii Regionale ale UE și implică:*

- a. **Faptul că finanțarea prin intermediul fondurilor UE nu trebuie să înlocuiască finanțarea națională, ci doar să o completeze**
- b. Faptul că elaborarea programelor operaționale este rezultatul unei largi consultări a tuturor părților implicate
- c. Faptul că alocarea fondurilor europene se realizează pe programe financiare multianuale, nu pe proiecte individuale
- d. Faptul că teritoriul comunitar reprezintă o piață comună, pe care se asigură o liberă circulație a bunurilor și serviciilor
- e. Faptul că produsele fabricate și comercializate într-o țară UE pot fi fabricate și comercializate în orice alt stat membru al UE

-
83. *Principala resursă FMI este reprezentată de:*
- Subscripțiile țărilor membre**
 - Datorii externe
 - Taxe și impozite
 - Credite
 - Împrumuturi
84. *Din potențialul natural al unei țării nu face/nu fac parte:*
- Produsul Intern Brut**
 - Populația
 - Ieșirea la mare
 - Suprafața teritoriului
 - Terenurile Agricole
85. *Următoarea afirmație este falsă:*
- Agenția Internațională pentru Dezvoltare este membră a grupului Băncii Mondiale
 - Fondul Monetar Internațional este membru al grupului Băncii Mondiale**
 - Banca Internațională pentru Reconstrucție și Dezvoltare este membră a grupului Băncii Mondiale
 - Corporația Financiară Internațională este membră a grupului Băncii Mondiale
 - Agenția Multilaterală pentru Garantarea Investițiilor este membră a grupului Băncii Mondiale
86. *Indicele Dezvoltării Umane înglobează mai multe evaluări, cu excepția:*
- PIB pe locuitor
 - Speranța de viață la naștere
 - Numărul de spitale și școli**
 - Gradul de alfabetizare
 - Numărul mediu de ani de școlarizare

-
87. *Caracteristicile definiției ale unei economii naționale sunt următoarele, cu excepția:*
- Practicarea unor reglementări economice uniforme pe teritoriul țării
 - Utilizarea unei monede naționale
 - Practicarea unor controale naționale în relațiile economice cu alte economii
 - Asigurarea dreptului de vot pentru toți cetățenii rezidenți și nerezidenți ai țării respective**
 - Existența unei piețe interne unificate
88. *Printre formele de finanțare ale Fondului Monetar Internațional, în cadrul tranșelor de credit, nu se regăsesc:*
- Aranjamentele stand-by
 - Finanțarea compensatorie
 - Finanțarea stocurilor tampon
 - Finanțarea pentru prevenirea crizelor
 - Tragerile în cadrul tranșei de rezervă**
89. *Din patrulele "magic" ale lui N. Kaldor pentru stabilizarea macroeconomică nu face parte:*
- Creșterea economică
 - Ocuparea forței de muncă
 - Stabilitatea prețurilor
 - Echilibrul extern
 - Asigurarea concurenței perfecte**
90. *Cel mai frecvent, intervenția statală se manifestă prin:*
- Politici economice**
 - Proprietate
 - Planificare orientativă
 - Administrarea unor întreprinderi
 - Agent economic
91. *Din potențialul natural al unei țări face/fac parte:*
- Ieșirea la mare**
 - Produsul Intern Brut
 - Indicele Dezvoltării Umane
 - Produsul Intern Brut pe locuitor
 - Produsul Intern Net
92. *Următoarea afirmație este falsă:*
- Banca Europeană pentru Reconstrucție și Dezvoltare este membră al grupului Băncii Mondiale**
 - Agenția Internațională pentru Dezvoltare este membră a grupului Băncii Mondiale
 - Banca Internațională pentru Reconstrucție și Dezvoltare este membră a grupului Băncii Mondiale
 - Corporația Financiară Internațională este membră a grupului Băncii Mondiale
 - Agenția Multilaterală pentru Garantarea Investițiilor este membră a grupului Băncii Mondiale

-
93. *Indicele Dezvoltării Umane înglobează mai multe evaluări, cu excepția:*
- PIB pe locuitor
 - Speranța de viață la naștere
 - Numărul de medici la o mie de locuitori**
 - Gradul de alfabetizare
 - Numărul mediu de ani de școlarizare
94. *Are autoritatea de a emite Drepturi Speciale de Tragere :*
- Fondul Monetar Internațional**
 - Banca Mondială
 - Banca Europeană pentru Reconstrucție și Dezvoltare
 - Banca Internațională pentru Reconstrucție și Dezvoltare
 - Sistemul Monetar Internațional
95. *Politica valutară îmbrățișată de majoritatea statelor lumii este:*
- Curs de schimb fix
 - Flotare dirijată**
 - Consiliul Monetar
 - Dolarizarea
 - Flotare pură
96. *Printre costurile „dolarizării” se numără:*
- Pierderea veniturilor de „seignorage”**
 - Creșterea riscurilor de depreciere a monedei
 - Creșterea integrării comerciale
 - Creșterea riscului de țară
 - Creșterea frecvenței crizelor valutare
97. *Următoarea afirmație este adevărată:*
- Corporația Financiar Internațională emite Drepturi Speciale de Tragere
 - România nu este membră a Fondului Monetar Internațional
 - România nu este membră a G20**
 - Produsul Intern Brut are aceeași semnificație cu Venitul pe locuitor
 - Moneda euro este moneda tuturor țărilor membre ale Uniunii Europene
98. *John Dunning definește societățile transnaționale drept:*
- „o firmă care se angajează în investițiile străine directe și care deține și controlează activități creatoare de valoare în mai mult de o țară”,
 - „o firmă care se angajează în investițiile străine directe și care este controlată de un acționariat dintr-o țară dezvoltată”,
 - „o firmă care se angajează în investițiile străine directe și care deține și controlează activități creatoare de valoare într-o țară în dezvoltare”,
 - „o firmă care se angajează în investițiile străine directe și care deține și controlează activități creatoare de valoare într-o țară dezvoltată”.

-
99. *Sumantra Goshal și Chris Barlett au definit cele 5 stadii ale unei corporații ca fiind:*
- corporație internă, corporație internațională, corporație multinațională, corporație globală, corporație transnațională,
 - corporație internă (întreprinderi mici și mijlocii), corporație mare, corporație internațională, corporație multinațională, corporație globală,
 - corporație domestică (întreprinderi mici și mijlocii), corporație mare, corporație internațională, corporație multinațională, corporație transnațională,
 - corporație internă (întreprinderi mici și mijlocii), corporație mare, corporație internațională, corporație globală, corporație transnațională.
100. *O orientare etnocentrică a unei societăți transnaționale pune în centrul activității sale:*
- țara de origine,
 - țara gazdă,
 - țara cea mai dezvoltată,
 - țara cel mai puțin dezvoltată.
101. *O orientare policentrică a unei societăți transnaționale presupune:*
- adaptarea la condițiile locale,
 - impunerea condițiilor din țara de origine,
 - impunerea condițiilor din țara cea mai dezvoltată,
 - impunerea condițiilor din țara cel mai puțin dezvoltată.
102. *O orientare geocentrică a unei societăți transnaționale presupune:*
- capacitatea de a crea o strategie globală, capabilă să răspundă nevoilor și cerințelor locale,
 - capacitatea de a crea o strategie globală, capabilă să răspundă nevoilor și cerințelor globale,
 - capacitatea de a crea o strategie globală, capabilă să răspundă nevoilor și cerințelor regionale,
 - capacitatea de a crea o strategie globală, capabilă să răspundă nevoilor și cerințelor organizaționale.
103. *O orientare regiocentrică a unei societăți transnaționale presupune:*
- dezvoltarea unor operațiuni specifice unei zone,
 - dezvoltarea unor operațiuni specifice unei țări,
 - dezvoltarea unor operațiuni specifice unei industrii,
 - dezvoltarea unor operațiuni specifice unei perioade din ciclul de viață al produsului.
104. *Din perspectiva costurilor, internaționalizarea poate oferi avantaje legate de:*
- economii de scară,
 - legislație favorabilă,
 - factori culturali,
 - aspecte religioase.

105. *Accepțiunea conform căreia “Rolul societăților transnaționale în procesul de dezvoltare este minim, pentru că dezvoltarea economică a țărilor este un obiectiv strategic și o responsabilitate a statelor” este specifică viziunii:*

- a. liberale,
- b. marxiste,
- c. neo-marxiste,
- d. realiste.

106. *Accepțiunea conform căreia “Statul este suveran, dar nu există un interes național, ci mai multe interese, care se schimbă, se concurează și se completează reciproc” este specifică viziunii:*

- a. liberale,
- b. marxiste,
- c. neo-marxiste,
- d. realiste.

107. *Accepțiunea conform căreia “Organizațiile internaționale joacă un rol minor sau nu au nicio importanță în păstrarea păcii și securității internaționale”:*

- a. liberale,
- b. marxiste,
- c. neo-marxiste,
- d. realiste.

108. *Care dintre următoarele afirmații este adevărată:*

- a. O expresie a actualului val de globalizare este scăderea coeficientului de integrare a diferitelor componente ale piețelor atomizate,
- b. O expresie a actualului val de globalizare este creșterea coeficientului de integrare a diferitelor componente ale piețelor devenite rețele,
- c. O expresie a actualului val de globalizare este scăderea coeficientului de integrare a diferitelor componente ale piețelor devenite rețele,
- d. O expresie a actualului val de globalizare este creșterea coeficientului de integrare a diferitelor componente ale piețelor, care devin atomizate.

109. *Guvernanța multi-nivel (multi-level governance) pune accentul pe:*

- a. dimensiunea structural-instituțională a procesului,
- b. faptul că tot mai multe segmente ale economiei internaționale capătă o importantă dimensiune transfrontalieră și necesită soluții negociate la nivelul unor organizații internaționale, acceptate prin consens și dotate cu mecanismele care să asigure corecta lor implementare,
- c. identificarea aspectelor dilematice, structurarea acestora în funcție de un set de criterii de natură normativă și găsirea răspunsurilor posibile în contextul în care se poziționează fenomenul și este plasat analistul acestuia,
- d. dimensiunea politică a procesului.

110. Planul de analiză a guvernantei globale din perspectiva complexității și specificității acesteia pune accentul pe:

- a. dimensiunea structural-instituțională a procesului,
- b. faptul că tot mai multe segmente ale economiei internaționale capătă o importantă dimensiune transfrontalieră și necesită soluții negociate la nivelul unor organizații internaționale, acceptate prin consens și dotate cu mecanismele care să asigure corecta lor implementare,
- c. identificarea aspectelor dilematice, structurarea acestora în funcție de un set de criterii de natură normativă și găsirea răspunsurilor posibile în contextul în care se poziționează fenomenul și este plasat analistul acestuia,
- d. dimensiunea politică a procesului.

111. Planul de analiză a guvernantei globale din perspectiva cadrului juridic aplicabil acesteia pune accentul pe:

- a. dimensiunea structural-instituțională a procesului,
- b. faptul că tot mai multe segmente ale economiei internaționale capătă o importantă dimensiune transfrontalieră și necesită soluții negociate la nivelul unor organizații internaționale, acceptate prin consens și dotate cu mecanismele care să asigure corecta lor implementare,
- c. identificarea aspectelor dilematice, structurarea acestora în funcție de un set de criterii de natură normativă și găsirea răspunsurilor posibile în contextul în care se poziționează fenomenul și este plasat analistul acestuia,
- d. dimensiunea politică a procesului.

112. Cele mai mari și mai multe societăți transnaționale provin din:

- a. țările Triadei,
- b. țările europene,
- c. țările în dezvoltare,
- d. țările slab dezvoltate.

113. Mediul cel mai prielnic pentru apariția și dezvoltarea fără precedent a fenomenului corporatist este caracterizat de:

- a. infrastructura modernă
- b. costuri scăzute ale forței de muncă,
- c. conducere centralizată,
- d. ieșire la mare.

114. Prețul de transfer este:

- a. o practică prin care sunt tranzacționate, în interiorul unei societăți transnaționale, anumite produse, astfel încât să se plătească taxe cât mai mici,
- b. o practică prin care sunt tranzacționate anumite produse, de către societăți transnaționale, între dezvoltate (de la care se transferă) către țări în dezvoltare (la care se transferă),
- c. o practică prin care se tranzacționează tehnologia între societățile transnaționale,
- d. prețul la care se transferă activele dintr-o companie în alta.

115. *Următoarea afirmație este corectă:*

- a. membri organizațiilor neguvernamentale internaționale sunt guverne,
- b. organizațiile neguvernamentale internaționale sunt expresia societății civile internaționale,
- c. organizațiile guvernamentale internaționale sunt înființate prin hotărâri de guvern ale celor mai puternice țări,
- d. organizațiile internaționale nu sunt subiecți ai economiei mondiale.

116. *Următoarea afirmație este corectă:*

- a. organizațiile neguvernamentale internaționale sunt o expresie a eșecului reprezentării opiniei publice de către formele tradiționale de reprezentare,
- b. organizațiile internaționale sunt înființate prin hotărâri de guvern ale celor mai puternice țări,
- c. organizațiile internaționale nu sunt subiecți ai economiei mondiale,
- d. organizațiile guvernamentale internaționale sunt un actor non-statal al economiei mondiale.

117. *Printre barierele netarifare care limitează cantitativ direct importurile (restricțiile cantitative) nu regăsim:*

- a. Contingentele de import;
- b. Licențele de import;
- c. Limitările voluntare la export;
- d. Acordurile privind comercializarea ordonată a produselor,
- e. **Măsurile de retorsiune.**

118. *Printre motivele în baza cărora se poate justifica apelarea la practicarea unor interdicții sau prohibiri ale importurilor nu regăsim:*

- a. Punerea în aplicare a unor sancțiuni comerciale prevăzute în acordurile pluri sau multilaterale;
- b. Alinierea la prevederile unor convenții internaționale care prevăd controlul destinației finale a produselor;
- c. **Evitarea apariției unor dezechilibre ale balanței comerciale și a celei de plăți externe;**
- d. Prezervarea unor moduri de viață tradiționale;
- e. Răspunsul la solicitările unor grupuri de interese care se ocupă de protecția mediului sau a drepturilor fundamentale ale omului.

119. *În legătură cu deosebirile dintre taxele vamale și contingentele la import, nu este corectă afirmația:*

- a. **Taxele vamale nu asigură legătura automată între prețurile interne și cele ale pieței internaționale în timp ce contingentele o asigură;**
- b. În timp ce taxele vamale, în principiu au la bază nediscriminarea, contingentele o fac posibilă și o accentuează;
- c. În cazul contingentelor, transparența este afectată, nivelul acestora depinzând de mai multe condiții;
- d. În cazul practicării contingentelor de import este mai dificilă calcularea ratei protecției efective;
- e. Contingentele sunt stabilite în funcție de presiunea diverselor grupuri de interese și de obiectivele de politică externă ale unei țări.

120. *Nu este corectă afirmația:*

- a. Licențele de import automate sunt folosite pentru administrarea tranzacțiilor comerciale cu produse liberalizate la import;
- b. **Licențele de import automate sunt folosite pentru administrarea tranzacțiilor comerciale cu produse neliberalizate la import;**
- c. Licențele de import neautomate se mai numesc și licențe pentru administrarea restricțiilor cantitative la import sau licențe discreționare;
- d. Licențele de import globale conferă importatorilor dreptul de a deschide acreditivul în favoarea exportatorilor fără a mai fi nevoie de o altă autorizare a importului;
- e. Licențele individuale deschise precizează doar țara de proveniență a produselor fără o plafonare cantitativă sau valorică a partizilor de mărfuri.

121. Printre **particularitățile** limitărilor voluntare la export nu regăsim:

- a. **Îngrădesc libertatea de acțiune a executivului din țara importatoare;**
- b. Atribuie cea mai mare parte din responsabilitate părții exportatoare;
- c. Au o mare eficacitate și sunt extrem de selective;
- d. Sunt privite de toate părțile implicate în tranzacție ca alternativă preferabilă de protecționism;
- e. Sunt instrumente protecționiste considerate „poroase”.

122. *Contingentele tarifare sunt:*

- a. **Plafoane cantitative sau valorice în limita cărora importurile sunt permise beneficiind de un tratament vamal mai favorabil;**
- b. Plafoane maxime, cantitative sau valorice, admise la importul unor mărfuri pe o perioadă determinată de timp;
- c. Forme specifice de aplicare a măsurilor comerciale de natură tarifară;
- d. Modalități de discriminare între partenerii comerciali;
- e. Niveluri maxime ale taxelor vamale care pot fi aplicate cu ocazia importului.

123. *Procedurile de licențiere nu restricționează importurile atunci când:*

- a. Sunt complicate, îndelungate, costisitoare și imprevizibile;
- b. Se acordă pe perioade mai scurte decât cele necesare realizării tranzacției;
- c. **Autorizațiile de import se eliberează pe principiul primul venit primul servit;**
- d. Alocarea lor se face discreționar în funcție de sursa de proveniență;
- e. Accesul firmei importatoare la mijloacele de plată este condiționat.

124. *Printre barierele comerciale considerate a face parte din „zona gri”, a protecționismului regăsim:*

- a. **Limitările voluntare la import;**
- b. Licențele de import;
- c. Acordurile privind comercializarea ordonată a produselor;
- d. Interdicțiile sau prohibirile;
- e. Contingentele tarifare la import.

125. *Aranjamentul privind comercializarea produselor textile cunoscut și sub denumirea de „Aranjamentul Multifibre”, a fost:*

- a. **Un acord de comercializare ordonată a anumitor produse;**
- b. Un acord comercial multilateral adoptat în cadrul GATT;
- c. Un aranjament de limitare voluntară a exporturilor de produse textile;
- d. O modalitate prin care se legaliza practicarea interdicțiilor la import;
- e. Un aranjament de liberalizare generalizată a schimburilor comerciale cu produse textile;

126. *Printre barierele netarifare care decurg din participarea statului la activitățile comerciale nu regăsim:*

- a. **Acordurile privind comercializarea ordonată a produselor**
- b. Acordarea de subvenții directe de export sau de alte forme de sprijin intern;
- c. Cumpărările de bunuri și servicii în partizi mari făcute de către entități publice;
- d. Politicile industriale și măsurile de dezvoltare regională;
- e. Sistemul național de impozitare și de asigurări sociale.

127. *Printre barierele care sunt denumite obstacole tehnice nu regăsim:*

- a. **Franșizele exclusive;**
- b. Normele sanitare și fitosanitare;
- c. Normele privind marcarea și ambalarea produselor;
- d. Reglementările privind reclama și publicitatea;
- e. Standardele industriale.

128. *Printre obiectivele vizate de prevederile Acordului cu privire la barierele tehnice din calea comerțului încheiat în cadrul negocierilor Runderi Tokyo a GATT nu regăsim:*

- a. Protecția securității și sănătății umane;
- b. Protecția animalelor și a plantelor;
- c. Protecția mediului înconjurător;
- d. Prevenirea practicilor comerciale incorecte;
- e. **Prevenirea acutizării unor deficite ale balanței comerciale.**

129. *Printre costurile pe care le presupune existența unor norme tehnice divergente nu regăsim:*

- a. Pierderea efectelor de economie de scară;
- b. **Deprecierea monedei naționale în raport cu valuta de tranzacție;**
- c. Costuri generate de dificultatea respectării normelor tehnice;
- d. Costurile de informare;
- e. Costurile surpriză.

130. *Printre rațiunile pentru care se apelează la norme sanitare și fitosanitare nu regăsim:*

- a. Protejarea vieții oamenilor și animalelor de riscurile generate de substanțele care pot provoca diverse boli,
- b. Protejarea vieții umane de plantele sau animalele care sunt purtătoare de germeni patogeni;
- c. **Impunerea la nivel internațional a unor regimuri alimentare unitare;**
- d. Protejarea vieții animalelor și plantelor de pesticide sau organisme care cauzează boli;
- e. Împiedicarea sau limitarea folosirii pesticidelor de către alte țări.

131. *În conformitate cu prevederile Acordului cu privire la barierele tehnice din calea comerțului încheiat în cadrul negocierilor Runderi Tokyo a GATT, nu este corectă afirmația:*

- a. Diferența dintre standarde și norme tehnice constă în obligația în ce privește respectarea lor;
- b. **În cazul în care un produs nu respectă cerințele cuprinse într-o normă tehnică va putea fi totuși comercializat o anumită perioadă de timp;**
- c. În cazul în care un produs nu respectă prevederile unui standard va putea fi totuși comercializat dar are de suferit competitivitatea sa;
- d. Acordul recunoaște dreptul țărilor de a adopta standardele pe care acestea le consideră adecvate;
- e. Acordul prevede o abordare complementară a armonizării tehnice cunoscută sub denumirea de „echivalență”.

132. *Printre principalele obiective urmărite de state prin intermediul instrumentelor de politică comercială nu regăsim:*

- a) Optimizarea raportului de schimb în relație cu partenerii externi;
- b) Reașezarea unor echilibre macroeconomice și sectoriale naționale;
- c) Modificarea radicală a structurii pe mărfuri a schimburilor comerciale;**
- d) Redefinirea diagramei geografice a schimburilor comerciale cu străinătatea.

133. *Printre categoriile de taxe vamale clasificate în funcție de modul de stabilire (sau de fixare) de către stat nu regăsim:*

- a) Specifice;**
- b) Convenționale;
- c) Preferențiale;
- d) De retorsiune.

134. *Printre barierele netarifare care limitează cantitativ direct importurile (restricțiile cantitative) nu regăsim:*

- a) Limitările voluntare la export;
- b) Acordurile privind comercializarea ordonată a produselor,
- c) Măsurile de retorsiune.**
- d) Licențele de import.

135. *Nu este corectă afirmația:*

- a) Licențele de import automate sunt folosite pentru administrarea tranzacțiilor comerciale cu produse neliberalizate la import;**
- b) Licențele de import globale conferă importatorilor dreptul de a deschide acreditivul în favoarea exportatorilor fără a mai fi nevoie de o altă autorizare a importului;
- c) Licențele individuale deschise precizează doar țara de proveniență a produselor fără o plafonare cantitativă sau valorică a partizilor de mărfuri.
- d) Licențele de import automate sunt folosite pentru administrarea tranzacțiilor comerciale cu produse liberalizate la import;

136. *Contingentele tarifare sunt:*

- a. Plafoane cantitative sau valorice în limita cărora importurile sunt permise beneficiind de un tratament vamal mai favorabil;**
- b. Plafoane maxime, cantitative sau valorice, admise la importul unor mărfuri pe o perioadă determinată de timp;
- c. Forme specifice de aplicare a măsurilor comerciale de natură tarifară;
- d) Restricții comerciale din „zona gri”, a protecționismului.

137. Nu este corectă afirmația:

- a. Deschiderea unei economii către mediul extern permite mai buna utilizare a resurselor;
- b. Schimburile comerciale cu străinătatea permit extinderea dimensiunii piețelor aflate la dispoziția actorilor economici dintr-o țară;
- c. Indiferent de condițiile în care se derulează, schimburile comerciale transfrontaliere contribuie la o creștere economică sustenabilă și la generarea de bunăstare;**
- d. Comerțul exterior are efecte sustenabile doar dacă facilitează procesele investiționale și transferul de tehnologie.

138. Printre barierele comerciale considerate a face parte din „zona gri”, a protecționismului regăsim:

- a. Limitările voluntare la import;**
- b. Licențele de import;
- c) Contingentele tarifare la import.
- d) Interdicțiile (prohibirile) la import.

139. Se consideră că un produs este introdus pe o piață la preț de dumping (inferior valorii considerate a fi normale) atunci când:

- a) Este mai mic decât costurile de producție plus o marjă rezonabilă pentru acoperirea cheltuielilor de vânzare și obținerea de profit;**
- b) Este mai mic decât cel mai bun preț obținabil pe piețele externe;
- c) Este inferior prețurilor reprezentative pentru întreaga piață internațională.
- d) Se situează sub nivelul celor mai bune cotații bursiere la produsul respectiv.

140. Printre situațiile în care, conform normelor multilaterale de conduită comercială, se poate apela la interdicții (prohibiri) la import, nu regăsim:

- a) Punerea în aplicare a unor sancțiuni comerciale prevăzute prin acorduri sau convenții multilaterale sau instituite unilateral;
- b) Răspunsul la solicitările unor grupuri de interese sau organisme neguvernamentale care se ocupă cu protecția mediului sau a drepturilor omului;
- c) Punerea în aplicare a unor acorduri internaționale care prevăd controlul destinației finale a produselor;
- d) Soluționarea problemei pierderii de avantaje competitive în cadrul anumitor sectoare ale economiei.**

141. Prelevările variabile la importul de produse agricole au fost folosite de către:

- a) SUA;
- b) Japonia;
- c) Uniunea Europeană;**
- d) Canada.

142. *Printre barierele netarifare care decurg din participarea statului la activitățile comerciale nu regăsim:*

- a. Acordurile privind comercializarea ordonată a produselor;**
- b. Acordarea de subvenții directe de export sau de alte forme de sprijin intern;
- c. Cumpărările de bunuri și servicii în partizi mari făcute de către entități publice;
- d. Franșizele exclusive;

143. *Printre barierele care sunt denumite obstacole tehnice nu regăsim:*

- a. Franșizele exclusive;**
- b. Reglementările privind reclama și publicitatea;
- c. Standardele industriale.
- d) Normele sanitare și fitosanitare.

144. *Printre principalele obiective urmărite de state prin intermediul instrumentelor de politică comercială nu regăsim:*

- a) Optimizarea raportului de schimb în relație cu partenerii externi;
- b) Reașezarea unor echilibre macroeconomice și sectoriale naționale;
- c) Modificarea radicală a structurii pe mărfuri a schimburilor comerciale.**
- d) Evitarea cronicizării unor deficite la nivelul balanței comerciale.

145. *Printre efectele negative pe care le presupune apelarea la măsurile de politică comercială protecționistă nu regăsim:*

- a) Diminuarea eficienței cu care operează economia protejată;
- b) Favorizarea unor efecte redistributive în detrimentul utilizatorilor produselor protejate;
- c) Eliminarea din peisajul economic a unora dintre producătorii indigeni;**
- d) Înăutățirea competitivității externe a unor sectoare economice care folosesc input-uri importate.

146. *Printre măsurile de promovare a exporturilor folosite în practica internațională, nu regăsim:*

- a) Reprezentarea comercială oficială în străinătate;
- b) Prestarea de către stat a unor servicii de informare și orientare a clienților externi;
- c) Acordarea de subvenții sau prime de export;**
- d) Sprijinirea directă sau indirectă a firmelor să participe la manifestări expoziționale internaționale.

147. *Printre măsurile valutare de stimulare a exporturilor, regăsim:*

- a) Primele directe de export;
- b) Facilități fiscale care vizează exportatorii;
- c) Deprecierea monedei naționale;**
- d) Liniile de credit.

148. *Nu este corectă afirmația:*

- a) Taxa asupra valorii adăugate (TVA) este un impozit general de consum care se percepe la fiecare stadiu al circulației mărfurilor numai la valoarea nou adăugată la fiecare stadiu;
- b) Taxa asupra valorii adăugate (TVA) este un impozit general de consum care se percepe la fiecare stadiu al circulației mărfurilor, la întreaga valoare a bunurilor;**
- c) Taxa de acciză este un impozit care se percepe îndeosebi la produsele care au obiectul monopolului statului sau la cele considerate de lux;
- d) Taxele oculte sunt impozite percepute, în general, asupra bunurilor destinate consumului productiv.

149. *Prețurile minime la import au fost folosite în ultimii ani cu precădere de către:*

- a) SUA și UE;**
- b) China și India;
- c) Japonia și Australia;
- d) Brazilia și Rusia.

150. *Printre aspectele de care depinde varietatea și eficiența barierei netarifare nu regăsim:*

- a) Viteza cu care sunt aplicate;
- b) Elasticitatea caracterului restrictiv;
- c) Posibilitatea aplicării selective;
- d) Transparența foarte ridicată.**

151. *Printre particularitățile barierei netarifare nu regăsim:*

- a) Urmăresc mărfurile pe tot traseul lor logistic;
- b) Au un pronunțat caracter netransparent;
- c) Pot influența volumul fizic al bunurilor importate;
- d) Asigură un nivel unitar al protecției generate.**

