



FACULTATEA DE RELATII ECONOMICE INTERNATIONALE

*Pentru programele în
limba română din
sesiunea de examene
Iulie 2018
Cu excepția
programului de Comerț
Exterior*



Exemple de întrebări grilă

*Admitere la programele de masterat ale facultății de Relații Economice Internaționale, cu excepția
programului Comerț Exterior*



Exemple de întrebări grilă

Admitere la programele de masterat ale facultății de Relații Economice Internaționale, cu excepția programului Comerț Exterior

Pentru lista bibliografică, consultați

http://www.ase.ro/admitere2018/masterat2018/pdf/metodologie_masterat/anexa4.pdf, pagina 54, cod REI1

De la <http://www.rei.ase.ro/admitere-masterat> puteți descărca paginile din bibliografie pe care sunt bazate aceste întrebări grilă.

Aceste întrebări grilă sunt bazate exclusiv pe bibliografia cod REI1, pentru admiterea la programele de masterat în limba română ale Facultății de Relații Economice Internaționale.

Programul de studii Comerț Exterior are condiții speciale de admitere și se aplică ca referințe REI4. Pentru informații detaliate legate de acest program și procedura de admitere pentru el, verificați

http://www.ase.ro/admitere2018/masterat2018/pdf/metodologie_masterat/Metodologie_masterat_04_06.pdf, Pag 75-79.

Pentru exemple de întrebări grilă aferente admiterii la programele în limba engleză, vizitați <http://www.rei.ase.ro/admitere-masterat>

Pentru exemple de grile date în anii anteriori <http://mefc.ase.ro/subiecte>

Dacă sunteți interesați și de programele în limba română și de programele în limba engleză, va trebui să susțineți două examene: cu grile în limba română și cu grile în limba engleză.

-
-
1. Care din următoarele caracteristici aparține culturilor policronice:
 - a. derularea în paralel a mai multor activități
 - b. planificarea riguroasă a activităților
 - c. punctualitatea în relațiile de afaceri
 - d. perseverența și consecvența în realizarea scopului
 - e. operativitate în realizarea sarcinilor

-
2. *"Time is money" este un precept definitoriu pentru culturile:*
 - a. slab contextuale
 - b. înalt contextuale
 - c. policronice
 - d. monocronice**
 - e. colectiviste

 3. *Strategiile utilizate în timpul negocierilor sunt:*
 - a. strategii conflictuale, strategii logistice, strategii manageriale
 - b. strategii conflictuale, strategii cooperative, strategii obiective**
 - c. strategii manageriale, strategii cooperative, strategii obiective
 - d. strategii cooperative, strategii obiective, strategii integrate
 - e. strategii integrate, strategii distributive, strategii internaționale

 4. *Reprezintă o caracteristică a culturilor caracterizate printr-o distanță mare față de putere următoarea afirmație:*
 - a. este caracteristică descentralizarea
 - b. tipul ideal de șef este cel democrat
 - c. subordonații așteaptă să fie consultați
 - d. privilegiile pentru manageri nu sunt bine privite
 - e. privilegiile pentru manageri sunt normale și așteptate**

 5. *Reprezintă o caracteristică a culturilor caracterizate printr-o distanță mică față de putere următoarea afirmație:*
 - a. este caracteristică centralizarea
 - b. tipul ideal de șef este cel democrat**
 - c. subordonații așteaptă să li se spună ce să facă
 - d. ierarhia în organizații reflectă inegalitatea socială
 - e. privilegiile pentru manageri sunt normale și așteptate

 6. *Strategia de negociere este definită ca fiind:*
 - a. o acțiune punctuală de valorificare a unor condiții sau oportunități în timpul tratativilor
 - b. o modalitate de acțiune pentru realizarea obiectivelor pe care firma și le propune pentru negocieri
 - c. ansamblul orientărilor și opțiunilor care se referă la întreg procesul de negociere**
 - d. o tehnică de rezolvare a conflictelor
 - e. o modalitate de soluționare a diferendelor prin negocieri

 7. *Tehnica de negociere, care presupune degajarea unei soluții de ansamblu prin schimb de concesiuni și avantaje și repartizarea riscurilor între părți, se numește:*
 - a. negociere punct cu punct
 - b. negociere în pachet**
 - c. negociere diplomatică
 - d. noua abordare
 - e. negociere socială

 8. *Tactică de persuasiune, utilizată în negocierea cooperativă, este:*
 - a. recomandarea**
 - b. avertismentul
 - c. imperativul
 - d. amenințarea
 - e. boicotul

-
9. *Culturile în care se utilizează mijloace de comunicare cu mare impact în registrul emoțional se numesc culturi:*
- informale
 - formale
 - expresive**
 - rezervate
 - monocronice
10. *Identificați cele trei tactici de influențare - utilizate în cazul unei negocieri cooperative:*
- amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
 - surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiuni necondiționate**
 - recomandarea, apelul normativ pozitiv, amenințarea
 - avertismentul, bluff-ul, disimularea informației
 - bluff-ul, disimularea informației, imperativul
11. *Identificați cele trei tactici de influențare - utilizate în cazul unei negocieri conflictuale:*
- amenințarea, bluff-ul, disimularea informației**
 - surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiuni necondiționate
 - recomandarea, apelul normativ pozitiv, amenințarea
 - avertismentul, promisiunea, disimularea informației
 - apelul normativ negativ, imperativul, amenințare
12. *Identificați cele trei tactici de persuasiune- utilizate în cazul unei negocieri conflictuale:*
- amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
 - surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiuni necondiționate
 - promisiunea, recompensa, apelul normativ negativ
 - avertismentul, promisiunea, disimularea informației
 - apelul normativ negativ, imperativul, amenințarea**
13. *Identificați cele trei tactici de persuasiune- utilizate în cazul unei negocieri cooperative:*
- amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
 - surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiuni necondiționate
 - recomandarea, apelul normativ pozitiv, recompensa**
 - avertismentul, promisiunea, disimularea informației
 - apelul normativ negativ, imperativul, amenințarea
14. *Negocierea de tip win-win este una:*
- conflictuală
 - cooperativă**
 - obiectivă
 - defensivă
 - adaptativă

-
15. În cazul clauzei CIP:
- exportatorul este obligat să încheie polița de asigurare**
 - importatorul este obligat să încheie polița de asigurare
 - exportatorul poate încheia polița de asigurare
 - lex mercatoria* determină pe importator să facă asigurarea
 - lex mercatoria* determină pe exportator să facă asigurarea
16. Reprezintă o clauză de determinare a calității mărfurilor:
- clauza marfă
 - clauza «tel quel »**
 - clauza valutară
 - clauza de indexare
 - clauza prețului escaladat
17. Licența de export cade în sarcina exportatorului cu excepția condiției de livrare:
- FOB
 - DDP
 - CIF
 - EXW**
 - FCA
18. Reprezintă o clauză de determinare a calității mărfurilor:
- clauza marfă
 - clauza «comerțului cu secară»**
 - clauza valutară
 - clauza de indexare
 - clauza prețului escaladat
19. Incoterms reprezintă :
- convenție internațională
 - un tratat internațional
 - uzanță internațională**
 - lex mercatoria*
 - un acord internațional
20. În cazul unui contract de vânzare internațională, în care se prevede condiția de livrare CIF New York :
- exportatorul român navloșește vasul de transport și plătește asigurarea;**
 - exportatorul străin navloșește vasul de transport și plătește asigurarea;
 - importatorul român navloșește vasul de transport și plătește asigurarea;
 - importatorul străin navloșește vasul de transport și plătește asigurarea;
 - importatorul român navloșește vasul de transport dar nu plătește asigurarea
21. Clauza *bruto per neto* înseamnă că:
- vânzătorul nu pretinde nimic pentru ambalaj
 - vânzătorul precizează prețul ambalajului separat de prețul mărfii
 - ambalajul este calculat la prețul unitar al mărfii**
 - prețul ambalajului este inclus în prețul mărfii
 - prețul ambalajului este identic cu prețul mărfii

-
22. Modalitatea de livrare se referă la:
- data la care urmează să aibă loc livrarea
 - momentul și locul trecerii cheltuielilor și riscurilor de la exportator la importator
 - faptul că livrarea se poate face global sau în tranșe**
 - faptul că livrarea se poate face pe cale maritimă, terestră, aeriană etc.
 - faptul că livrarea se face direct sau indirect către importatorul final
23. *Independența acreditivului documentar înseamnă că:*
- angajamentul băncii de a efectua plata este ferm
 - exportatorul nu poate pretinde plata decât pe baza documentelor care atestă livrarea mărfii
 - obligațiile asumate prin acreditiv sunt autonome în raport cu contractul de bază**
 - acreditivul poate fi adecvat diferitelor operațiuni de comerț exterior
 - acreditivul asigură protejarea intereselor tuturor părților indicate
24. *Documentele pentru încasarea acreditivului documentar, la care face referire expresă Publicația 600, sunt :*
- factura vamală, scrisoarea de trăsură, factura consulară
 - AWB, conosament, certificat de origine
 - factura comercială, documentul de transport, documentul de asigurare**
 - factura comercială, certificatul de origine, conosamentul
 - lista de colisaj, factura comercială, AWB
25. *Dacă în acreditiv nu este precizat termenul de predare a documentelor la bancă, acesta este:*
- 7 zile de la emiterea documentului de transport
 - 11 zile de la emiterea documentului de transport
 - 21 zile de la emiterea documentului de transport**
 - 31 zile de la emiterea documentului de transport
 - Nelimitat
26. *Lipsa indicării locului plății:*
- Invalidează acreditivul
 - Determină renegocierea condițiilor de plată
 - Nu invalidează acreditivul**
 - Determină utilizarea automată a unei alte modalități de plată
 - Presupune plata într-o țară terță
27. *Licența de export cade în sarcina exportatorului cu excepția condiției de livrare:*
- FOB
 - DDP
 - CIF
 - EXW**
 - FCA
28. *Condiția de livrare se referă la:*
- data la care urmează să aibă loc livrarea
 - momentul și locul trecerii cheltuielilor și riscurilor de la exportator la importator**
 - faptul că livrarea se poate face global sau în tranșe
 - faptul că livrarea se poate face pe cale maritimă, terestră, aeriană etc.
 - faptul că livrarea se face direct sau indirect către importatorul final

29. Condiția de livrare stipulată într-un contract de vânzare internațională, în cazul în care exportatorul român predă marfa unui cărauș la Curtici, iar importatorul străin organizează și plătește transportul și asigurarea este:

- a. CIP Curtici
- b. FCA Curtici**
- c. DDP Curtici
- d. EXW Curtici
- e. CPT Curtici

30. În condiția de livrare CIF:

- a. cheltuielile și riscurile trec de la exportator la importator în portul de expediție
- b. cheltuielile și riscurile trec de la exportator la importator în portul de destinație
- c. cheltuielile trec în portul de expediție și riscurile trec în portul de destinație
- d. cheltuielile trec în portul de destinație și riscurile în portul de expediție**
- e. cheltuielile trec asupra importatorului odată cu riscurile

31. In conformitate cu reglementările UE, una din următoarele condiții nu este specifică ajutoarelor de stat :

- a. Ajutorul trebuie să favorizeze sau să confere avantaje dobânditorilor
- b. Ajutorul trebuie să fie acordat de stat sau din resurse publice
- c. Ajutorul trebuie să favorizeze anumite entități sau activități economice
- d. Ajutorul trebuie să distorsioneze concurența pe piața unică
- e. Ajutorul trebuie să susțină dezvoltarea comerțului dintre statele membre.**

32. În cadrul Pactului de Stabilitate și Creștere, statele membre au obligația să prezinte anual Comisiei Europene :

- a. Programe de convergență - dacă participă la zona euro – și Programe de stabilitate – dacă nu participă la zona euro -
- b. Programe de reformă - dacă participă la zona euro – și Programe de stabilitate – dacă nu participă la zona euro -
- c. Programe de stabilitate - dacă participă la zona euro – și Programe de convergență – dacă nu participă la zona euro –**
- d. Programe de convergență - dacă participă la zona euro – și Programe de reformă – dacă nu participă la zona euro -
- e. Programe de stabilitate și convergență – indiferent dacă participă sau nu la zona euro –

-
33. *Fondul de Coeziune, instrument specific politicii de coeziune a UE, vizează acele state membre ale UE în care:*
- Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor este mai mic de 90% din media UE**
 - Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor este mai mic de 75% din media UE
 - Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor este mai mic de 50% din media UE
 - Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor este mai mic de 80% din media UE
 - Venitul național brut (VNB) pe cap de locuitor în regiunile cele mai defavorizate este mai mic de 90% din media UE
34. *Principalele ancore ale politicii comunitare în domeniul concurenței includ*
- comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica în domeniul ajutoarelor de stat ; politica cu privire la sectorul de stat ;**
 - Practicile comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica în domeniul ajutoarelor de stat ; politica cu privire la sectorul privat ;
 - Practicile comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica în domeniul ajutoarelor de stat ; politica cu privire la libera circulație a bunurilor și serviciilor ;
 - Practicile comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica cu privire la dezvoltarea teritorială echilibrată ;
 - Practicile comerciale restrictive ; poziția dominantă și abuzul de poziție dominantă ; politica cu privire la achiziții și fuziuni ; politica cu privire la convertibilitatea cursului de schimb.
35. *Decizia privind data intrării în vigoare a monedei unice (1 ianuarie 1999), precum și denumirea acesteia (euro) s-a decis în:*
- Decembrie 1995, la Madrid;**
 - Februarie 1993, la Copenhaga;
 - Iunie 1995, la Cannes;
 - Decembrie 1996, la Dublin;
 - Septembrie 1987, Basel.
36. *In cadrul mecanismelor clasice de protecție a piețelor agricole europene, sistemul prelevărilor variabile la import era folosit pentru a:*
- Reduce prețul mărfurilor agricole comunitare ;
 - Crește calitatea produselor agricole importante ;
 - Compensează pierderile exportatorilor agricoli comunitari;
 - Modifică structura producției agricole comunitare ;
 - Crește prețul produselor agricole importate în raport cu cele comunitare.**

-
37. *Una din următoarele intervenții nu este specifică Fondului European de Dezvoltare Regională (FEDR):*
- Investiții productive pentru crearea unor locuri de muncă viabile
 - Reintegrarea profesională a șomerilor**
 - Investiții în infrastructură
 - Inițiatives de dezvoltare locală
 - Sprijinirea IMM-urilor
38. *Turbulențele valutare din anii 1992-1993 au dus la lărgirea marjelor de fluctuație în cadrul Sistemului Monetar European (SME) :*
- de la +/- 2,25% la +/- 10%
 - de la +/- 2,25% la +/- 15%**
 - de la +/- 2,25% la +/- 5%
 - de la +/- 2,25% la +/- 25%
 - de la +/- 2,25% la +/- 20%
39. *Printre principalele obiective vizate de politica în domeniul concurenței nu se numără :*
- Creșterea bunăstării consumatorilor ;
 - Protecția consumatorilor ;
 - Integrarea piețelor ;
 - Protejarea firmelor mici și mijlocii ;
 - Controlul dezechilibrelor bugetare.**
40. *Printre criteriile de convergență nominală privind participarea la UEM, stabilite prin Tratatul de la Maastricht, nu se numără și:*
- Rata inflației să nu depășească cu mai mult de 1,5 pp media înregistrată în cele mai performante trei țări (cu cele mai reduse rate ale inflației) ;
 - Rata dobânzii pe termen lung să nu depășească cu mai mult de 2 pp media ratelor dobânzii pe termen lung ale aceluiași trei state ;
 - Datoria publică să nu depășească 60% din PIB ;
 - Deficitul bugetar să nu depășească 3% din PIB ;
 - PIB/loc în cea mai defavorizată regiune să depășească 75% din PIB mediu înregistrat în UE.**
41. *Printre obiectivele Politicii Agricole Comune (PAC), așa cum au fost ele stabilite prin Tratatul de la Roma, nu se numără și:*
- Creșterea productivității în agricultură ;
 - Asigurarea unui nivel de viață echitabil pentru populație ;
 - Stabilizarea piețelor agricole ;
 - Garantarea securității aprovizionării ;
 - Creșterea competitivității economiei și a sectorului agricol european.**

-
42. *Fondul Social European (FSE), instrument financiar specific politicii de coeziune a UE, poate finanța măsuri care vizează:*
- Investiții în infrastructură, care să ducă la revitalizarea zonelor defavorizate ;
 - Investiții în modernizarea fermelor agricole ;
 - Măsuri de protecție a mediului și conservare a peisajului;
 - Organizarea comună a piețelor agricole ;
 - Reintegrarea profesională a persoanelor excluse de pe piața muncii.**
43. *Cel mai important instrument financiar specific politicii de coeziune a UE, Fondul European de Dezvoltare Regională (FEDR), fost creat în anul :*
- 1957
 - 1968
 - 1975**
 - 1987
 - 1993
44. *Lărgirea marjelor de fluctuație în cadrul Sistemului Monetar European (SME) decisă la 1 august 1993, s-a făcut ca urmare a părăsirii SME de către două monede importante:*
- Lira italiană și lira sterlină ;**
 - Lira italiană și drahma grecească ;
 - Drahma grecească și peseta spaniolă ;
 - Lira sterlină și drahma grecească ;
 - Peseta spaniolă și lira italiană.
45. *Printre principalele obiective vizate de politica în domeniul concurenței nu se numără :*
- Creșterea bunăstării consumatorilor ;
 - Protecția consumatorilor ;
 - Integrarea piețelor ;
 - Protejarea firmelor mici și mijlocii ;
 - Controlul dezechilibrelor bugetare.**

46. *Principala resursă FMI este reprezentată de:*

- a. **Subscripțiile țărilor membre**
- b. Datorii externe
- c. Taxe și impozite
- d. Credite
- e. Împrumuturi

47. *Din potențialul natural al unei țării nu face/nu fac parte:*

- a. **Produsul Intern Brut**
- b. Populația
- c. Ieșirea la mare
- d. Suprafața teritoriului
- e. Terenurile Agricole

48. *Următoarea afirmație este falsă:*

- a. Agenția Internațională pentru Dezvoltare este membră a grupului Băncii Mondiale
- b. **Fondul Monetar Internațional este membru al grupului Băncii Mondiale**
- c. Banca Internațională pentru Reconstrucție și Dezvoltare este membră a grupului Băncii Mondiale
- d. Corporația Financiară Internațională este membră a grupului Băncii Mondiale
- e. Agenția Multilaterală pentru Garantarea Investițiilor este membră a grupului Băncii Mondiale

49. *Indicele Dezvoltării Umane înglobează mai multe evaluări, cu excepția:*

- a. PIB pe locuitor
- b. Speranța de viață la naștere
- c. **Numărul de spitale și școli**
- d. Gradul de alfabetizare
- e. Numărul mediu de ani de școlarizare

50. *Caracteristicile defnitorii ale unei economii naționale sunt următoarele, cu excepția:*

- a. Practicarea unor reglementări economice uniforme pe teritoriul țării
- b. Utilizarea unei monede naționale
- c. Practicarea unor controale naționale în relațiile economice cu alte economii
- d. **Asigurarea dreptului de vot pentru toți cetățenii rezidenți și nerezidenți ai țării respective**
- e. Existența unei piețe interne unificate

-
51. *Printre formele de finanțare ale Fondului Monetar Internațional, în cadrul tranșelor de credit, nu se regăsesc:*
- Aranjamentele stand-by
 - Finanțarea compensatorie
 - Finanțarea stocurilor tampon
 - Finanțarea pentru prevenirea crizelor
 - Tragerile în cadrul tranșei de rezervă**
52. *Din patrulele "magic" al lui N. Kaldor pentru stabilizarea macroeconomică nu face parte:*
- Creșterea economică
 - Ocuparea forței de muncă
 - Stabilitatea prețurilor
 - Echilibrul extern
 - Asigurarea concurenței perfecte**
53. *Cel mai frecvent, intervenția statală se manifestă prin:*
- Politici economice**
 - Proprietate
 - Planificare orientativă
 - Administrarea unor întreprinderi
 - Agent economic
54. *Din potențialul natural al unei țări face/fac parte:*
- Ieșirea la mare**
 - Produsul Intern Brut
 - Indicele Dezvoltării Umane
 - Produsul Intern Brut pe locuitor
 - Produsul Intern Net
55. *Următoarea afirmație este falsă:*
- Banca Europeană pentru Reconstrucție și Dezvoltare este membră al grupului Băncii Mondiale**
 - Agenția Internațională pentru Dezvoltare este membră a grupului Băncii Mondiale
 - Banca Internațională pentru Reconstrucție și Dezvoltare este membră a grupului Băncii Mondiale
 - Corporația Financiară Internațională este membră a grupului Băncii Mondiale
 - Agenția Multilaterală pentru Garantarea Investițiilor este membră a grupului Băncii Mondiale
56. *Indicele Dezvoltării Umane înglobează mai multe evaluări, cu excepția:*
- PIB pe locuitor
 - Speranța de viață la naștere
 - Numărul de medici la o mie de locuitori**
 - Gradul de alfabetizare
 - Numărul mediu de ani de școlarizare

-
57. *Are autoritatea de a emite Drepturi Speciale de Tragere :*
- a. **Fondul Monetar Internațional**
 - b. Banca Mondială
 - c. Banca Europeană pentru Reconstrucție și Dezvoltare
 - d. Banca Internațională pentru Reconstrucție și Dezvoltare
 - e. Sistemul Monetar Internațional
58. *Politica valutară îmbrățișată de majoritatea statelor lumii este:*
- a. Curs de schimb fix
 - b. **Flotare dirijată**
 - c. Consiliul Monetar
 - d. Dolarizarea
 - e. Flotare pură
59. *Printre costurile „dolarizării” se numără:*
- a. **Pierderea veniturilor de „seignorage”**
 - b. Creșterea riscurilor de depreciere a monedei
 - c. Creșterea integrării comerciale
 - d. Creșterea riscului de țară
 - e. Creșterea frecvenței crizelor valutare
60. *Următoarea afirmație este adevărată:*
- a. Corporația Financiar Internațională emite Drepturi Speciale de Tragere
 - b. România nu este membră a Fondului Monetar Internațional
 - c. **România nu este membră a G20**
 - d. Produsul Intern Brut are aceeași semnificație cu Venitul pe locuitor
 - e. Moneda euro este moneda tuturor țărilor membre ale Uniunii Europene

61. *Printre barierele netarifare care limitează cantitativ direct importurile (restricțiile cantitative) nu regăsim:*

- a. Contingentele de import;
- b. Licențele de import;
- c. Limitările voluntare la export;
- d. Acordurile privind comercializarea ordonată a produselor,
- e. **Măsurile de retorsiune.**

62. *Printre motivele în baza cărora se poate justifica apelarea la practicarea unor interdicții sau prohibiri ale importurilor nu regăsim:*

- a. Punerea în aplicare a unor sancțiuni comerciale prevăzute în acordurile pluri sau multilaterale;
- b. Alinierea la prevederile unor convenții internaționale care prevăd controlul destinației finale a produselor;
- c. **Evitarea apariției unor dezechilibre ale balanței comerciale și a celei de plăți externe;**
- d. Prezervarea unor moduri de viață tradiționale;
- e. Răspunsul la solicitările unor grupuri de interese care se ocupă de protecția mediului sau a drepturilor fundamentale ale omului.

63. *În legătură cu deosebirile dintre taxele vamale și contingentele la import, nu este corectă afirmația:*

- a. **Taxele vamale nu asigură legătura automată între prețurile interne și cele ale pieței internaționale în timp ce contingentele o asigură;**
- b. În timp ce taxele vamale, în principiu au la bază nediscriminarea, contingentele o fac posibilă și o accentuează;
- c. În cazul contingentelor, transparența este afectată, nivelul acestora depinzând de mai multe condiții;
- d. În cazul practicării contingentelor de import este mai dificilă calcularea ratei protecției efective;
- e. Contingentele sunt stabilite în funcție de presiunea diverselor grupuri de interese și de obiectivele de politică externă ale unei țări.

64. *Nu este corectă afirmația:*

- a. Licențele de import automate sunt folosite pentru administrarea tranzacțiilor comerciale cu produse liberalizate la import;
- b. **Licențele de import automate sunt folosite pentru administrarea tranzacțiilor comerciale cu produse neliberalizate la import;**
- c. Licențele de import neautomate se mai numesc și licențe pentru administrarea restricțiilor cantitative la import sau licențe discreționare;
- d. Licențele de import globale conferă importatorilor dreptul de a deschide acreditivele în favoarea exportatorilor fără a mai fi nevoie de o altă autorizare a importului;
- e. Licențele individuale deschise precizează doar țara de proveniență a produselor fără o plafonare cantitativă sau valorică a partizilor de mărfuri.

-
65. Printre **particularitățile** limitărilor voluntare la export nu regăsim:
- Îngrădesc libertatea de acțiune a executivului din țara importatoare;**
 - Atribuie cea mai mare parte din responsabilitate părții exportatoare;
 - Au o mare eficacitate și sunt extrem de selective;
 - Sunt privite de toate părțile implicate în tranzacție ca alternativă preferabilă de protecționism;
 - Sunt instrumente protecționiste considerate „poroase”.
66. *Contingentele tarifare sunt:*
- Plafoane cantitative sau valorice în limita cărora importurile sunt permise beneficiind de un tratament vamal mai favorabil;**
 - Plafoane maxime, cantitative sau valorice, admise la importul unor mărfuri pe o perioadă determinată de timp;
 - Forme specifice de aplicare a măsurilor comerciale de natură tarifară;
 - Modalități de discriminare între partenerii comerciali;
 - Niveluri maxime ale taxelor vamale care pot fi aplicate cu ocazia importului.
67. *Procedurile de licențiere nu restricționează importurile atunci când:*
- Sunt complicate, îndelungate, costisitoare și imprevizibile;
 - Se acordă pe perioade mai scurte decât cele necesare realizării tranzacției;
 - Autorizațiile de import se eliberează pe principiul primul venit primul servit;**
 - Alocarea lor se face discreționar în funcție de sursa de proveniență;
 - Accesul firmei importatoare la mijloacele de plată este condiționat.
68. *Printre barierele comerciale considerate a face parte din „zona gri”, a protecționismului regăsim:*
- Limitările voluntare la import;**
 - Licențele de import;
 - Acordurile privind comercializarea ordonată a produselor;
 - Interdicțiile sau prohibirile;
 - Contingentele tarifare la import.
69. *Aranjamentul privind comercializarea produselor textile cunoscut și sub denumirea de „Aranjamentul Multifibre”, a fost:*
- Un acord de comercializare ordonată a anumitor produse;**
 - Un acord comercial multilateral adoptat în cadrul GATT;
 - Un aranjament de limitare voluntară a exporturilor de produse textile;
 - O modalitate prin care se legaliza practicarea interdicțiilor la import;
 - Un aranjament de liberalizare generalizată a schimburilor comerciale cu produse textile;
70. *Printre barierele netarifare care decurg din participarea statului la activitățile comerciale nu regăsim:*
- Acordurile privind comercializarea ordonată a produselor**
 - Acordarea de subvenții directe de export sau de alte forme de sprijin intern;
 - Cumpărările de bunuri și servicii în partizi mari făcute de către entități publice;
 - Politicile industriale și măsurile de dezvoltare regională;
 - Sistemul național de impozitare și de asigurări sociale.

-
71. *Printre barierele care sunt denumite obstacole tehnice nu regăsim:*
- Franșizele exclusive;**
 - Normele sanitare și fitosanitare;
 - Normele privind marcarea și ambalarea produselor;
 - Reglementările privind reclama și publicitatea;
 - Standardele industriale.
72. *Printre obiectivele vizate de prevederile Acordului cu privire la barierele tehnice din calea comerțului încheiat în cadrul negocierilor Rundei Tokyo a GATT nu regăsim:*
- Protecția securității și sănătății umane;
 - Protecția animalelor și a plantelor;
 - Protecția mediului înconjurător;
 - Prevenirea practicilor comerciale incorecte;
 - Prevenirea acutizării unor deficite ale balanței comerciale.**
73. *Printre costurile pe care le presupune existența unor norme tehnice divergente nu regăsim:*
- Pierderea efectelor de economie de scară;
 - Deprecierea monedei naționale în raport cu valuta de tranzacție;**
 - Costuri generate de dificultatea respectării normelor tehnice;
 - Costurile de informare;
 - Costurile surpriză.
74. *Printre rațiunile pentru care se apelează la norme sanitare și fitosanitare nu regăsim:*
- Protejarea vieții oamenilor și animalelor de riscurile generate de substanțele care pot provoca diverse boli,
 - Protejarea vieții umane de plantele sau animalele care sunt purtătoare de germeni patogeni;
 - Impunerea la nivel internațional a unor regimuri alimentare unitare;**
 - Protejarea vieții animalelor și plantelor de pesticide sau organisme care cauzează boli;
 - Împiedicarea sau limitarea folosirii pesticidelor de către alte țări.
75. *În conformitate cu prevederile Acordului cu privire la barierele tehnice din calea comerțului încheiat în cadrul negocierilor Rundei Tokyo a GATT, nu este corectă afirmația:*
- Diferența dintre standarde și norme tehnice constă în obligația în ce privește respectarea lor;
 - În cazul în care un produs nu respectă cerințele cuprinse într-o normă tehnică va putea fi totuși comercializat o anumită perioadă de timp;**
 - În cazul în care un produs nu respectă prevederile unui standard va putea fi totuși comercializat dar are de suferit competitivitatea sa;
 - Acordul recunoaște dreptul țărilor de a adopta standardele pe care acestea le consideră adecvate;
 - Acordul prevede o abordare complementară a armonizării tehnice cunoscută sub denumirea de „echivalență”.