



FACULTATEA DE RELATII ECONOMICE INTERNATIONALE

*Pentru sesiunea de
examene Iulie 2018
Programul de Comerț
Exterior*



Exemple de întrebări pentru interviul de specialitate

Admitere la programul de masterat Comerț Exterior al facultății de Relații Economice Internaționale



Exemple de întrebări pentru interviul de specialitate

Admitere la programul de masterat Comerț Exterior al facultății de Relații Economice Internaționale

Pentru lista bibliografică, consultați

http://www.ase.ro/admitere2018/masterat2018/pdf/metodologie_masterat/Metodologie_masterat_04_06.pdf, pagina 77, cod REI4

De la <http://www.rei.ase.ro/admitere-masterat> puteți descărca paginile din bibliografie pe care sunt bazate aceste întrebări.

Aceste întrebări grilă sunt bazate exclusiv pe bibliografia cod REI4, pentru admiterea la programul de masterat Comerț Exterior al Facultății de Relații Economice Internaționale.

Pentru exemple de întrebări grilă aferente admiterii la programele în limba engleză sau română, vizitați <http://www.rei.ase.ro/admitere-masterat>

Pentru exemple de grile date în anii anteriori <http://mefc.ase.ro/subiecte>

Dacă sunteți interesați și de programele în limba română și de programele în limba engleză, va trebui să susțineți două examene: cu grile în limba română și cu grile în limba engleză, pe lângă interviul de specialitate de la Comerț Exterior.

-
-
1. Acreditivul documentar
 2. Aranjamentul privind comercializarea produselor textile cunoscut și sub denumirea de „Aranjamentul Multifibre„
 3. Barierele din zona gri a protecționismului
 4. Barierele netarifare
 5. Barierele tarifare
 6. Caracteristicile culturilor conform Hofstede
 7. Clauze cu privire la produs și ambalaj
 8. Clauzele de determinare a calității mărfurilor
 9. Clauzele INCOTERMS
 10. Contingentele tarifare

-
11. *Interdicțiile sau prohibirile de importuri*
 12. *Licențele de import*
 13. *Limitările voluntare la export*
 14. *Normele sanitare și fitosanitare*
 15. *Normele tehnice divergente*
 16. *Prevederile Acordului cu privire la barierele tehnice din calea comerțului încheiat în cadrul negocierilor Runderi Tokyo a GATT*
 17. *Strategii de negociere*
 18. *Tacticile de influențare*
 19. *Tacticile de persuasiune*
 20. *Tehnicile de negociere*

